

Verkaufscoach Vorsorgespezialist (m/w) 80-100%

Referenz: req3253

Zürich, ZH

JETZT BEWERBEN

Gepostet am: 27.03.2025



[← Zurück zur Suche](#)

Du motivierst Menschen und erreichst gerne grosse Ziele? Dann suchen wir Dich, um unser Team als Verkaufscoach Vorsorgespezialist zu verstärken! Bringe Dein Know-how und Deine Begeisterung ein und gestalte die Zukunft mit uns.

DEINE MISSION

- Du berätst umfassend unsere Privatkunden im Bereich Vorsorge
- Du coachst und bildest die Mitarbeitenden der Generalagentur gezielt weiter
- Du begleitest die Kundenberater im gesamten Verkaufsprozess
- Du pflegst und baust die bestehenden Kundenbeziehungen der Generalagentur durch Cross- und Upselling aus
- Du gewinnst aktiv Neukunden und unterstützt die Mitarbeitenden mit spezifischen Verkaufstools
- Du erledigst administrative Tätigkeiten wie Termin-Nachbearbeitung und Ähnliche

Deine Kompetenzen

- Du bist eine motivierte und gewinnbringende Persönlichkeit mit ausgeprägter Verkaufs- und Zielorientierung
- Du besitzt ausgezeichnete schriftliche und mündliche Deutschkenntnisse (mindestens Niveau C1) und gute Französischkenntnisse runden dein Profil ab
- Du bist gewandt in der Vermittlung von Fachwissen
- Du zeichnest dich durch eine mitreissende und motivierende Art aus
- Du hast mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Vorsorge mit erfolgreicher Verkaufstätigkeit
- Du verfügst über ein breites Beziehungsnetz und bist flexibel in deinen Arbeitszeiten

Deine Ausbildung

- Du hast eine abgeschlossene Grundausbildung
- Du besitzt das Zertifikat «Versicherungsvermittler VBV»
- Ein Diplom als Finanzberater IAF oder eine vergleichbare abgeschlossene Weiterbildung (wie Finanzplaner IAF mit eidg. FA, dipl. Betriebswirtschafter HF, dipl. Versicherungswirtschafter HF) ist wünschenswert

Haben wir dein Interesse geweckt?

- Dann sende uns deine Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und Motivationsschreiben
- Bitte einen Auszug aus dem Strafregister (<3 Monate) und einen Auszug aus dem Betreibungsregister (<3 Monate) einreichen

Funktion: Verkaufscoach N04

Das bieten wir dir

Wenn dich Verantwortungsbewusstsein, Hilfsbereitschaft und Proaktivität ansprechen, dann bist du bei uns am richtigen Ort! Bei der Groupe Mutuel bieten wir dir eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einer anregenden Arbeitsumgebung, bei der Privat- und Berufsleben gut miteinander vereinbart werden können. In deinem neuen Team stehen Leistung, Gründlichkeit, aber vor allem auch Freude im Mittelpunkt.

Stellenantritt: So schnell wie möglich, aber wir warten so lange wie nötig.

Vorteile



Weiterbildung

Teilnahme an internen und externen Weiterbildungen.



Entwicklung

Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten im Unternehmen.



Motivation

Angenehmes und lebendiges Arbeitsumfeld.



Work-Life Balance

Ausgewogenes Verhältnis zwischen Beruf und Privatleben.



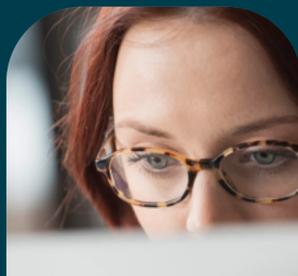
Sozialleistungen

Sozialleistungen eines Grossunternehmens.

[> Finde mehr heraus...](#)



Unser Unternehmen



Spontanbewerbung



Rekrutierer/-in kontaktieren



Erfahrungsberichte